



Komm in unser Team am Standort Heidelberg als

Trainee Sales (m/w/d)

Dauer: 18 Monate | ab Sommer/Herbst 2022



ADM setzt die Kraft der Natur frei, um die Lebensqualität zu bereichern. Wir sind ein führendes globales Unternehmen für die Ernährung von Mensch und Tier und bieten Lösungen für die Gegenwart mit Blick auf die Zukunft. Wir gehen neue Wege im Bereich Gesundheit und Wohlbefinden, indem unsere Wissenschaftler bahnbrechende Produkte für ein gesünderes Leben entwickeln. Für Verbraucher und Industrie weisen wir, als innovatives Unternehmen, den Weg in eine neue Zukunft mit pflanzenbasierten Lösungen als Ersatz für herkömmliche Produkte.

Bei **ADM WILD** dreht sich alles um die Entwicklung, Produktion und Vermarktung von Lebensmittel- und Getränkerezutaten. Unser Portfolio reicht von natürlichen Aromen, Extrakten und Farben über Getränkegrundstoffe und Fruchtzubereitungen bis hin zu funktionalen Inhaltsstoffen und Food Service Lösungen.

Dein Traineeprogramm

- Wir erwarten dich mit 18 spannenden Monaten, in denen wir dir Einblick in den Bereich Sales eines weltweit führenden Unternehmens der Ernährungsindustrie geben
- Wir geben dir einen vollständigen Überblick über unser Human Nutrition Business, die Wertschöpfungsketten und unser gesamtes Produktportfolio
- Du wirst Teil unseres EMEA-Sales-Teams und beteiligst dich aktiv an der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsplänen und wirst dabei sowohl nationale, als auch internationale Abteilungen und Standorte kennenlernen
- Du hast die Möglichkeit, deine Kenntnisse und deine persönlichen Fähigkeiten einzubringen, indem du Präsentationen für Kunden und interne Stakeholder vorbereitest und hältst
- Du nimmst von Beginn an am Daily Business teil, hast Kundenkontakt und bist verantwortlich für herausfordernde Projekte im Sales-Bereich
- Du wirst mit Stakeholdern aus verschiedenen Ländern und unterschiedlichen Funktionen zusammenarbeiten und dir ein breites Netzwerk aufzubauen, das dich auf deinem ADM-Karrierepfad unterstützen wird
- Du wirst an relevanten Fachmessen und Ausstellungen teilnehmen
- Wir unterstützen dich auf deinem gesamten Weg und ein erfahrener Kollege wird dir als Mentor mit Rat und Tat zur Seite stehen

Dein Profil

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Ökotrophologie, Naturwissenschaften oder ähnliches
- Du hast erste praktische Erfahrung im Bereich Sales z.B. durch Praktika, gerne auch im Ausland oder auf internationaler Ebene
- Du hast eine Leidenschaft für Sales-Themen, aber auch Ernährungs- und Lebensmitteltrends und willst an Herausforderungen wachsen
- Du kennst die gängigen Programme und bringst eine gewisse IT-Affinität für deren Anwendung mit
- Du bist offen für nationale und internationale Reisen

- Du fühlst Dich in einer dynamischen, internationalen Umgebung wohl und hast Spaß am Aufbau von Partnerschaften und an funktions- und kulturübergreifender Zusammenarbeit
- Du bist ein Kommunikationstalent und sprichst und schreibst Deutsch auf muttersprachlichen Niveau sowie sehr gutes Englisch
- Du besitzt eine gültige europäische Arbeitserlaubnis, sowie einen Führerschein der Klasse B



Komm in unser Team am Standort Heidelberg als

Trainee Sales (m/w/d)

Dauer: 18 Monate | ab Sommer/Herbst 2022



Das erwartet Dich

- Hohe Eigenverantwortung in einem modernen Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeitmodellen
- Raum für innovatives Denken und Wachstum mit der Möglichkeit, deinen Karriereweg zu gestalten
- Kolleginnen und Kollegen mit großem Teamgeist, die sich mit Begeisterung für die Lösung der Herausforderungen im Bereich Ernährung einsetzen
- Eine attraktive Vergütung einschließlich einer Vielzahl von Sozialleistungen wie subventionierte Gesundheits- und Fitnessangebote
- Die Möglichkeit an zahlreichen Trainings- und Förderprogrammen teilzunehmen, wie der Sales-Akademie oder Sprachkursen
- Eine Unternehmenskultur, die kontinuierliches Lernen und Vielfalt fördert, sich aber auch durch Spaß und Erfolg auszeichnet

Das klingt alles, als wäre es genau der richtige Job für dich? Dann bewirb dich jetzt!

Erfahre mehr über ADM WILD unter www.adm.com und bewirb Dich online über unser Jobportal.

Wir sind stolz darauf, ein Arbeitgeber mit Chancengleichheit zu sein und schätzen die Vielfalt in unserem Unternehmen. Bitte bewirb Dich online unter Angabe des potenziellen Eintrittstermins.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

