



DAY 1.

P&G Sales / Customer Business Development – Was heißt das eigentlich? Und passt es zu mir?

Während unseres zweitägigen Sales Seminars am **8./9.Mai 2019** lernst du unsere Funktion und unsere Mitarbeiter in einem interaktiven Workshop persönlich kennen. Am zweiten Tag hast du die Chance, den kompletten Bewerbungsprozess für ein Praktikum oder eine Festeinstellung zu durchlaufen und direkt ein Angebot zu erhalten.

Interesse? Bewirb dich jetzt über www.pgcareers.com unter dem Stichwort „P&G Sales Seminar“ bis zum 15. April 2019!

DAS BIETEN WIR DIR:

- Lerne Sales / Market Strategy & Planning bei P&G kennen.
- Erlebe die Arbeit mit starken Marken in diversen, jungen, multifunktionalen Teams.
- Entdecke unsere strategischen und operativen Aufgabenfelder, die eine P&G Sales Karriere ausmachen.
- Triff Sales Manager und erfahre mehr über unsere Prinzipien und Werte.
- Arbeitsvertrag am Seminarende nach bestandem Bewerbungsprozess.



**DO SOMETHING
THAT MATTERS**



Gillette



BRAUN

